L'innovation, l'inclusion et la réputation comme moteurs de co-création d'un MOOC

Sabrina Hombourger-Barès, Ph.D, professeure
Patrick Pelletier, Ph.D, professeur
Christine Simard, M.A. spécialiste en sciences de l'éducation
Lucie Moulet, Ph.D, spécialiste en sciences de l'éducation

https://clom-gestion.teluq.ca/





Objectifs

Décrire les cadres d'action ayant orienté le processus de co-création d'un *MOOC* à l'École des sciences de l'administration de l'Université TÉLUQ

Présenter les résultats de cette co-création

CADRE CURRICULAIRE Contenus	CADRE INSTITUTIONNEL Logiques
CADRE TECHNOLOGIQUE Environnements	CADRE ORGANISATIONNEL Rationalités
CADRE PÉDAGOGIQUE Stratégies	CADRE OPÉRATIONNEL Processus

CADRE CURRICULAIRE

Contenus

Innovation

	Contenus	
Proposer des concepts de gestion de base	Examiner les fonctions de gestion	Privilégier l'interdisciplinarité
Situer en contexte de gestion du changement	Défendre une gestion responsable socialement	Présenter des problématiques contemporaines

CADRE TECHNOLOGIQUE

Environnements

Fiabilité

Environnements



Utiliser un environnement numérique d'apprentissage WordPress

Offrir un site web réactif (responsive design)





Proposer un outil de progression intégré

Privilégier l'inscription continue en mode asynchrone

CADRE PÉDAGOGIQUE

Stratégies

Motivation

Macrostratégie

Contenu disciplinaire

Être crédible, cohérent et mettre en valeur les domaines d'expertise

Contenu dramatique

Scénariser en 3 actes

Forme

Choisir les médias et conjuguer les expertises







Microstratégie

Amorces
(visuel ou audio)

Animations

Présentation par une professionnelle

Schémas synthèse

Capsules vidéo (60) de professeurs (15)

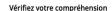
Quiz d'autoévaluation

Schéma synthèse



Le plan de développement envisagé par Marie et Solia représente un changement majeur. Il nécessite l'établissemen de budgets prévisionnels détaillés, une gestion régoureuse des stocks, des créances clients et de la trésorerie et une analyse continuelle de l'évolution de la étution financière. Comme dans une adaine de pilotage, la comptabilité joue le rôle de tableau de bord et fournit les indicateurs nécessaires à la bonne gestion des ressources.

Les principaux éléments d'actifs qu'une entreprise doit gérer sont les stocks, les créances clients et la trésorerie. Le comptable garde toujours à l'esprit que la gestion de ces actifs est d'abord conforme à la stratégie de l'entreprise et ensuite, permet de minimiser les coûts et de maximiser les profils.



Pour vérifier votre compréhension, répondez à ces questions sur la comptabilité.

Une bonne gestion de l'entreprise comporte la gestion de ses éléments d'actifs.
 Quels sont les principaux éléments d'actifs qu'une entreprise doit gérer pour assurer sa continuité d'exploitation?

Choisissez une seule réponse.

- O La trésorerie, les bâtiments et les emprunts bancaires
- Les stocks, les fournisseurs et le matériel de transport
- Les créances clients, les fournisseurs et la machinerie industrielle
- Les stocks, les créances clients et la trésorerie

Utilisez la flèche de droite pour passer à la question suivante.

Valider

Question 1 de :

Découvrez de quoi il s'ag

Sabina Hombourger-Barles, Ph. D., est professoure de marketing à l'École des sciences de l'administration à l'Université l'ÉLUQ. Elle a dix années d'expérience en marketing dans le secteur du commerce de détail, conjugées à un parcour dans la formation et la recherche universitaire. Pile, particulièrement, ses activités de recherche et d'enseignement se concentrent sur la gestion de l'expérience client et le (co)design de la proposition de valuer dans le commerce de détail. **→**

Découvrez le marketing et le processus de marketing management avec Sabrina

Visionnez la vidéo suivante



Le modèle des 4 P a été proposé initialement par Jérôme McCarthy (1960) puis vulgarisé et rendu populaire par Philip Kotler dans les années

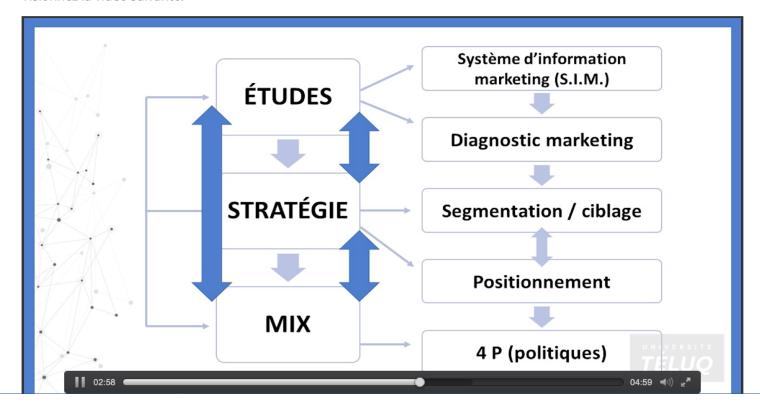
Découvrez de quoi il s'agit



Sabrina Hombourger-Barès, Ph. D., est professeure de marketing à l'École des sciences de l'administration à l'Université TÉLUQ. Elle a dix années d'expérience en marketing dans le secteur du commerce de détail, conjuguées à un parcours dans la formation et la recherche universitaires. Plus particulièrement, ses activités de recherche et d'enseignement se concentrent sur la gestion de l'expérience client et le (co)design de la proposition de valeur dans le commerce de détail.

Découvrez le marketing et le processus de marketing management avec Sabrina.

Visionnez la vidéo suivante.



CADRE INSTITUTIONNEL

Logiques

Légitimation

Logique d'innovation

Logique d'inclusion

Logique de réputation

Appliquer les principes inclusifs de la conception universelle de l'apprentissage

Assurer le positionnement

CADRE ORGANISATIONNEL

Rationalités

Collaboration

Rationalités décisionnelles	Rationalités disciplinaires	Rationalités individuelles
Tirer avantage du contexte	Créer des regards croisés	Conjuguer les intérêts

```
« Merci tous deux pour tout ce travail qui sera fort utile »
« La réflexion a déjà débuté et l'enthousiasme est bien présent »
« Merci encore pour cette belle proposition »
« Nous nous sommes entendus avec nos collègues de la finance de se réunir mercredi prochain afin de se partager la tâche et de fixer le contenu de nos capsules de façon plus précise »
« C'est une belle collaboration! »
« C'est un plaisir de travailler sur ce beau projet avec vous »
« Merci encore pour cette belle occasion de collaboration! »
« Merci encore une fois pour cette belle opportunité! »
« J'ai commencé à suivre notre MOCC. C'est vraiment super! »
```

CADRE OPÉRATIONNEL

Processus

Co-création

Processus de Processus de Processus de **Processus Processus** d'idéation conception promotion diffusion d'évaluation

Processus d'idéation	Processus de conception	Processus de promotion	Processus de diffusion	Processus d'évaluation
Spécifier le projet	Scénariser			
Définir la faisabilité	Mobiliser			
Planifier	Définir les gabarits			
Faire approuver	Procéder à l'ingénierie de l'ENA			
	Rédiger et réviser			
	Tourner et monter			
	Établir les procédures d'inscription			
	Créer les procédures d'attestation			

Processus d'idéation	Processus de conception	Processus de promotion	Processus de diffusion	Processus d'évaluation
Spécifier le projet	Scénariser	Rédiger et diffuser les messages		
Définir la faisabilité	Mobiliser	promotionnels : Page web, communiqué,		
Planifier	Définir les gabarits	réseaux sociaux, courriels		
Faire approuver	Procéder à l'ingénierie de l'ENA			
	Rédiger et réviser			
	Tourner et monter			
	Établir les procédures d'inscription			
	Créer les procédures d'attestation			

Processus d'idéation	Processus de conception	Processus de promotion	Processus de diffusion	Processus d'évaluation
Spécifier le projet	Scénariser	Rédiger et diffuser les messages	Assurer le suivi des réclamations	
Définir la faisabilité	Mobiliser	promotionnels : Page web, communiqué,		
Planifier	Définir les gabarits	réseaux sociaux, courriels		
Faire approuver	Procéder à l'Ingénierie de l'ENA			
	Rédiger et réviser			
	Tourner et monter			
	Établir les procédures d'inscription			
	Créer les procédures d'attestation			

Processus d'idéation	Processus de conception	Processus de promotion	Processus de diffusion	Processus d'évaluation
Spécifier le projet	Scénariser	Rédiger et diffuser les messages	Assurer le suivi des réclamations	Définir les indicateurs
Définir la faisabilité	Mobiliser	promotionnels : Page web, communiqué,		de performance
Planifier	Définir les gabarits	réseaux sociaux, courriels		
Faire approuver	Procéder à l'Ingénierie de l'ENA			
	Rédiger et réviser			
	Tourner et monter			
	Établir les procédures d'inscription			
	Créer les procédures d'attestation			

	Processus d'idéation	Processus de conception	Processus de promotion	Processus de diffusion	Processus d'évaluation
	Atelier créatif 1 Forme du cas	Scénarisation pédagogique	Conception messages promo	FAQ et Processus Réclamations	Suivi indicateurs et partage
ı	i orinic da cas	Ateliers créatifs 2	et plan média	Recialitations	
	Faisabilité, budgétisation, planification	Gabarits textes, quiz et montage			
		Conception cas			
		Conception ENA (design, révision, intégration)			
		(Pré)inscription et attestation			
		Évaluation performance			

Forme de co-création : Coproduction créative

Dispositifs d'accompagnement

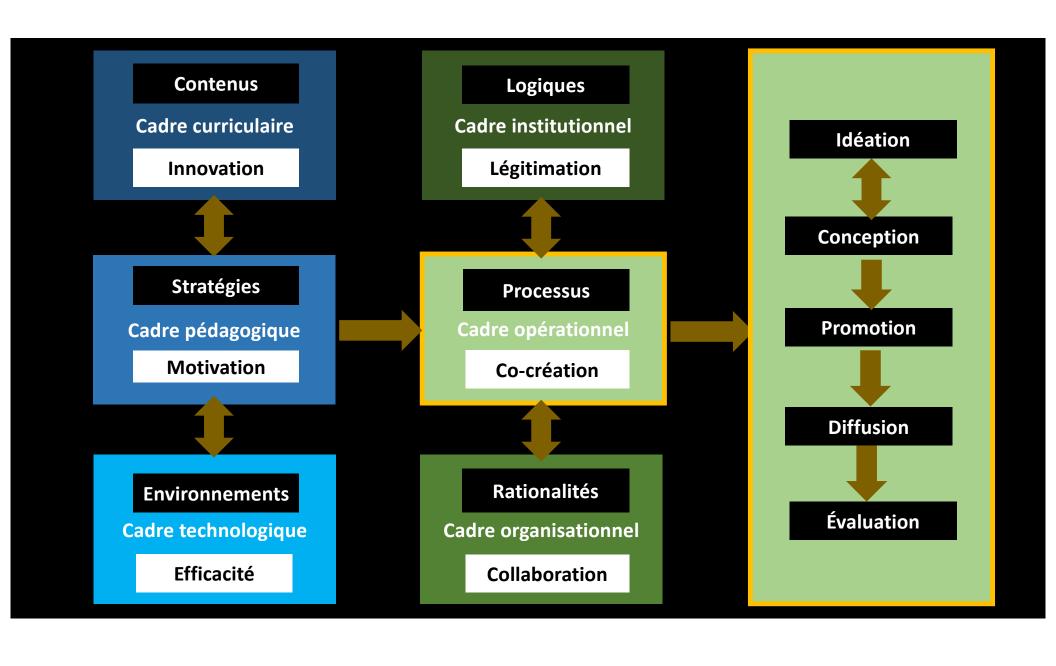
Dispositifs d'autodétermination

Dispositifs d'action collective

Développer des guides et utiliser des référents

Faire participer activement au projet

Intégrer aux pratiques et rituels collectifs



Merci!

Sabrina Hombourger-Barès, Ph.D, professeure Patrick Pelletier, Ph.D, professeur Christine Simard, spécialiste en sciences de l'éducation Lucie Moulet, Ph.D, spécialiste en sciences de l'éducation

https://clom-gestion.teluq.ca/





Résultats

Nombre d'inscriptions
Profil des étudiants
Taux de complétion
Autres indicateurs de performance

Inscrip	otions		
183	374		
Algérie 1423	Maroc 1055 Maghrel 18%	o	Tunisie 755
Côte-d'Ivoire 929	733		Cameroun 605
	Algérie 1423 Côte-d'Ivoire	1423 1055 Maghrel 18% Côte-d'Ivoire Sénégal 929 733 Afrique subsah	Algérie 1423 Maroc 1055 Maghreb 18% Côte-d'Ivoire 929 Afrique subsaharienne

Profil

Femmes 54% Hommes 46%

TÉLUQ : Femmes 71%

16-24 ans: 17%

25-34 ans: 36%

35-44 ans: 27% 45-54 ans: 14% 55 ans et +: 6%

TÉLUQ : 25-34 ans 40%

Diplôme études sec : 14%

DEC: 13%

Certificat: 8%

Bac: 25%

Maîtrise: 17%

Autre: 23%

83% suivent leur 1^{er} MOOC

13% sont inscrits à plusieurs MOOCs

27% sont déjà étudiants

Le 1^{er} cours universitaire pour 30% d'entre eux!

Taux de complétion

13% (taux de rétention actif*)

Taux complétion moyen : 5 à 10%

Hommes vs. Femmes 15% vs. 10%

16% pour ceux qui sont étudiants

34% pour ceux qui suivent d'autres MOOCs

21% pour ceux qui sont étudiants de l'Université TÉLUQ

Autres indicateurs de performance

97% des apprenants sont satisfaits

68% très satisfaits

81% recommanderaient le MOOC

(tout à fait d'accord)

Net Promoter Score

92% sont motivés à s'inscrire à un programme universitaire

59% très motivés

+:
Méthodes
Matériel
Charge de travail

-:

Moyens d'évaluation

Principaux résultats : Axes d'amélioration proposés par les apprenants

Fonctionnalités sociales

Échanges avec les professeurs en mode synchrone, boutons de dialogues, espace d'échanges entre apprenants, espaces commentaires pour chaque module

Méthodes d'évaluation

+ de questions, + de quiz, exercices ou évaluation de synthèse, blocage de la progression

Matériel / Contenu

+ de diversité, sauvegarde des documents, document ou manuel de synthèse, glossaire, intégrer pratique dans module 5, autres fonctions (juridique, gestion qualité, communication)

Futurs développements

Parcours débutant, MOOC
expert ou avancé,
MOOCs disciplinaires,
accréditation ou
« diplomation », formations en
mode synchrone